



## INTERCAMBIO - TRUEQUE

Problemas, riesgos, innecesarios, productos, servicios  
por soluciones de supervivencia y desarrollo

Nueva normalidad  
COVID 19

[www.grusam.com](http://www.grusam.com)



## INTERCAMBIO - TRUEQUE

**ENTRÉGUENOS, SUS PROBLEMAS, RIESGOS,  
INNECESARIOS, PRODUCTOS, SERVICIOS POR  
SOLUCIONES ESTRATÉGICAS DE SOBREVIVENCIA  
Y DESARROLLO.**

**GRUSAM, Cumple sus obligaciones legales y normativas  
periódicamente por Ud.; y le transfiere tecnología para asegurar  
su rentabilidad social / económica y crecimiento**



# INTERCAMBIO - TRUEQUE

**ENTRÉGUENOS, SUS PROBLEMAS,  
RIESGOS, INNECESARIOS,  
PRODUCTOS, SERVICIOS POR  
SOLUCIONES ESTRATÉGICAS DE  
SOBREVIVENCIA Y DESARROLLO.**

Nuestro enfoque de ayuda, nos faculta **entregarle tecnología, servicios externalizados periódicos; responsabilizarnos técnica – legalmente por usted;** para elevar:

## **SUS VENTAJAS COMPETITIVAS:**

- ✓ Reducción de costos operativos e innecesarios;
- ✓ Rentabilidad social y económica sustentable;
- ✓ Concentración en tareas de su especialidad;
- ✓ Externalización y cumplimiento de obligaciones legales y normativas;
- ✓ Crecimiento sostenible de inversiones y recursos;
- ✓ Aseguramiento de la calidad;
- ✓ Legítimo enfoque al cliente; otras.

**Los servicios GRUSAM con TRABAJO, SALUD, SEGURIDAD OCUPACIONAL, CONTROL INTEGRAL DE RIESGOS; ESTRUCTURAN Y FORTALECEN SISTEMAS DE ALTO RENDIMIENTO DE RECURSOS E INVERSIONES, mientras el capital humano da valor al diseño, ejecución y monitoreo de estrategias con trabajo colaborativo y la tecnología de sistematización que transferimos basados en estándares internacionales.**

Telf./WhatsApp: 0996 840 065 (+593996840065).

[grusamse@gmail.com](mailto:grusamse@gmail.com)

[www.grusam.com](http://www.grusam.com)



## **CÓMO HACERLO Y MEJORAR LA PRODUCTIVIDAD**

Intercambiar es comprar y vender sin utilizar dinero.

Es un acuerdo de compra-venta entre dos organizaciones o profesionales, con las mismas características que la compra-venta tradicional; aunque con una diferencia: no requiere mediación monetaria. El vendedor ofrece su producto o servicio a cambio de los del comprador, para concretar grandes acuerdos.

**ALTO  
RENDIMIENTO=  
PENSAMIENTO  
ESTRATÉGICO +  
REQUISITOS  
CLIENTES/PARTES  
INTERESADAS +  
OBLIGACIONES  
LEGALES + NORMAS  
INTERNACIONALES  
OIT/ILO, CAN, ISO +  
CAPITAL HUMANO +  
TECNOLOGÍA WEB  
KHMCR BI GRUSAM.**

OIT/ILO, FAO, CAN, ISO 9000; 13053; 14000;  
17258; 19011; 22000; 26000; 27000; 28000;  
10014; 30400; 31000; 37001; 45000; 66175;  
HACCP